Atitit 打造软件行业的1040点数阳光工程 从我做起倡议书

1040点数阳光[工程](http://baike.baidu.com/view/48840.htm" \t "http://baike.baidu.com/_blank)，是个强大的软件活动组织，其活动方式明显符合拉人头、交纳会员、发展下线牟取合法利益。。。[

我们发展的核心理念就是发展下线，刚加入的成员需要缴纳69800元点数，之后就要不断地发展“业务员”，只要“业务员”业绩优良，就能“空手套白狼”，最终赚到1040万个点数，所谓“1040阳光工程”也因此得名

首先，需要在推荐人的带领下，到当地的[工商银行](http://baike.baidu.com/view/16863.htm" \t "http://baike.baidu.com/_blank)，用自己的身份证进行申购，这个项目最早的准入[门槛](http://baike.baidu.com/view/417885.htm" \t "http://baike.baidu.com/_blank)是3800元，行业经过14年的发展，越做越大，挣钱也越来越快，69800元是根据最早[股金](http://baike.baidu.com/view/1556529.htm" \t "http://baike.baidu.com/_blank)推算出来的。每人69800元，次月银行返还19000元，剩下50800元，接下来，你要寻找3个合作伙伴，也就是要发展3个伙伴，你的3个伙伴同样要投资69800元，还要每人再发展他们的3个伙伴；你本人+3个伙伴+ 9个下伙伴，你的团队已经有13个成员了。21个成员上总后每月以十万以上百万以下，你直接或间接吸纳的金额已经达到了25407200，其中45%上缴国税，剩下10%上缴个人所得税所以你会得到25407200\*（1-45%-10%）=11433240折去各项所谓的费用后你会得到1040万

何谓“1040工程”？简单说，就是入伙时先交69800元，购买21份、每份3800元的份额，入伙次月，“组织”会退19000元，实际出资额即为50800元。然后你的任务就是发展3个下线，3个下线再分别发展3个下线，当发展到29人的时候，即可晋升为老总，开始每月拿“工资”，直到拿满1040万元，就从“组织”里出局，完成“资本运作”。

如何通过69800元的投资，实现1040万元的收益，这其间的计算过程，老陈说，他虽然做了两年，但连自己都没真正搞清楚，“很复杂，只有到了老总这一级，才会真正搞明白。”

老陈所说的“国家政策”，是北海传销“行业”内部对“资本运作”、“1040工程”的一种自我解读。大意为，由外来人口在北海操作近4年的这个项目，实际是由中央操盘，在北部湾布局，暗中实施的一个“国家秘密政策”，目的是利用该项目为北部湾吸聚资金，带动北部湾的经济发展，实现中国经济增长的第四极。

7月10日夜，记者花15元钱在书摊上买了两本《中国特色北部湾资本运作》和《法制下的资本运作》，里面提到，国家某领导人在一次“传销商座谈上表示，对正当经营的传销企业，提出‘允许存在，限制发展，严格管理，低调宣传’的方针”，“……五级三阶制的销售模式，不是传销，但要低调发展，地方政府要保护

## 只要投入69800个技能点数,就能获利1040万个点数

**传销特点**

新型传销案第一个特点是以“家庭”为单位设立传销场所。如在陈志愿、陈志敏59人案件中,二人于2009年6月至7月左右,将传销团队陆续从南宁迁至合肥。在包河区较偏远的小区内租房以“家庭”为单位设立传销场所。

倪卫红说,该传销模式,不同于传统的传销,首先不以限制人身自由为手段,强行拉人加入传销组织,而是通过一系列手段,让被骗者逐渐放松警惕。其中,有这么一个细节:新来人到这个“家”后,上线会当着新来者的面将为其买的新卧具、洗漱用品等一一铺好、摆好,让新来者感到“家”的温暖；其次,针对每个人不同情况采取不同谈话方式,并不谈传销,而是从你曾从事的工作或兴趣谈起,让你逐渐放松警惕,落入窠穴。

特点**二**是发展下线犹如细胞分裂。该传销组织,虽仍以3800元为一份虚拟份额,让参加人先交纳3800元取得会员资格,但从第二股开始每股为3300元,鼓励成员一次性购买11股或者21股,其目的是可以直接成为主任,获取更多返利；发展份数达到一定份额,层级相应提高,提成比例虽有不同,但因份数的增加,其提成也水涨船高。在陈志愿传销案件中,因不少体系成员在加入传销组织前小有产业,因此大多一次性购买21股,起步便是主任,能力突出者用时不到一年即成为A级老总。[4]

正是在利益前景驱使下,一些受骗者心甘情愿、死心塌地加入传销,并在他人指导、配合下不断“复制”,将亲朋好友一个个拉入传销组织。

倪卫红说,在传销组织中,每个成员至多可发展3个下线,3条下线不断“复制”人员,犹如细胞分裂,组织规模不断发展、扩大,逐渐形成金字塔式的组织结构,并成为该组织的“[资本运作](http://baike.baidu.com/view/37945.htm" \t "http://baike.baidu.com/_blank)”模式。

特点**三**是“薪火传承”式传销组织游戏规则。该传销组织内各层级之间互不往来,仅限于同层级交流,传销组织的游戏规则犹如“薪火传承”,不同层级掌握不同规则,上线始终掌控最根本的游戏法则,并有一整套工资提成及奖惩制度予以保障。

工资分配提成方法,“咨询线”(实际就是输血线)始终畅通无阻,保证了上线永远对下线的紧密控制,金字塔的最上层永远是利益的最大获利者和持久获利者。